Onlajn brend proizvoda za bebe sa rastućom prodajom

Cena: 15.000,00 EUR

www.oglasi.rs

Kategorija: Ostalo (Biznis oprema)
Lokacija: Niš (Srbija, Niš)



Dodatne informacije:

Tekst oglasa:

□□ Onlajn brend proizvoda za bebe sa rastućom prodajom □□ Cena: €15 000 □□ Navedena dobit: prosečno 38.500 RSD mesečno tokom prve godine; prosečno 123.000 RSD mesečno u periodu avgust–oktobar 2026. □□ Lokacija: Niš □□ Format: potpuno onlajn Opis: Na prodaju je aktivan onlajn brend u kategoriji proizvoda za bebe, sa sopstvenom internet prodavnicom, razvijenim vizuelnim konceptom i uspostavljenim sistemom prodaje. Glavni proizvod namenjen je roditeljima beba u periodu prvih koraka. Pored toga, brend razvija digitalne proizvode za roditelje, što omogućava proširenje asortimana bez dodatnih troškova skladištenja. Na sajtu je objavljeno više od 1 000 ocena kupaca, sa prosečnom ocenom 4,8 od 5. Prodaja se odvija preko sopstvene internet prodavnice. Glavni kanali za privlačenje kupaca su reklame na Facebooku i Instagramu, kao i organska Google pretraga. Sadržaj se redovno objavljuje na Instagramu i TikToku. Operativni model je maksimalno jednostavan. Roba se nabavlja od proverenog dobavljača i skladišti kod fulfillment partnera. Nakon prijema porudžbine, partner samostalno priprema i pakuje pošiljku, predaje je kurirskoj službi, prima uplatu pouzećem i prenosi sredstva kompaniji. Kupcima je dostupno i plaćanje bankovnom karticom. U praksi, biznis može da vodi jedna osoba, zadužena za oglašavanje, nabavku i zalihe, komunikaciju sa kupcima i dalji razvoj asortimana proizvoda. Pored maloprodaje putem interneta, već su se pojavili i prvi B2B klijenti — specijalizovane prodavnice proizvoda za bebe, što predstavlja dodatni pravac za rast. Finansijski pokazatelji: Tokom prvih 12 meseci prosečna prijavljena dobit iznosila je oko 38 500 RSD mesečno, dok je u periodu avgust–oktobar 2026. godine porasla na približno 123 000 RSD mesečno. Pri tome su u obračun uključeni doprinosi osnivača u iznosu od oko 18 000 RSD mesečno. Kupac koji preuzima samo brend i operativni model neće imati ovaj trošak. Uzimajući to u obzir, normalizovani rezultat iznosi približno 56 500 RSD mesečno u proseku tokom prvih 12 meseci i oko 141 000 RSD mesečno u periodu avgust–oktobar 2026. godine. Šta ulazi u cenu: □ izgrađen brend □ aktivna internet prodavnica □ razvijena linija proizvoda □ kontakti proverenog dobavljača □ uspostavljen model saradnje sa

Šifra oglasa: 03-4011772
Datum postavljanja oglasa: 18.11.2026

Kontakt: Serbia Broker
Telefon: +381 61 1129 245

fulfillment partnerom razvijena rešenja za oglašavanje i marketing Instagram i TikTok postojeća baza kupaca i istorija prodaje postojeći B2B kontakti uspostavljeni operativni procesi mogućnost da jedna osoba samostalno vodi biznis Razlog prodaje: troje osnivača odlučilo je da svako nastavi razvoj u svom profesionalnom pravcu. Razlog prodaje nije povezan sa rezultatima projekta — prema informacijama prodavca, biznis je profitabilan, a prodaja raste. _____ ⚠ Fotografija ima ilustrativni karakter i ne prikazuje stvarni objekat. Navedeni podaci o prometu i dobiti dati su prema rečima vlasnika prodavanog biznisa. Biznis broker ne proverava tačnost ovih cifara. Podaci o dobiti, prometu i troškovima iz prošlosti ne garantuju iste rezultate u budućnosti. Vođenje biznisa nosi veliki rizik! Moje ime je Denis, ja sam biznis broker. Specijalizujem se za kupovinu i prodaju biznisa od 2017. godine. Trenutno u mom portfoliju imam više od 100 biznisa. Pišite mi u porukama ili me pozovite telefonom, i pronaći ću za vas najbolju ponudu gotovog biznisa u okviru vašeg budžeta. ✔ Kontakt: Viber, WhatsApp, Telegram, Tel. Govirim: Srpski Ruski Engleski